

# CDA - COMMUNIQUER VIA LES DIFFÉRENTS CANAUX DIGITAUX

Module présentiel

0,5 JOUR EN PRÉSENTIEL, 20 MIN EN E-LEARNING

CERTIFICAT DIGITAL ASSURANCE (CDA)

CODE: WOBP04

### Objectifs de la formation

- Identifier les canaux digitaux dont disposent les entreprises aujourd'hui
- Comprendre comment ils sont intégrés dans les pratiques des métiers
- Comprendre les grands principes de fonctionnements de ces derniers

### Animée par

DENIAUD Cédric
Expert reconnu du numérique depuis 15 ans,

### Public concernés

Tout public cherchant à comprendre l'évolution de la révolution digitale, du passage du 2.0 au 3.0, voire 4.0 (internet des objets).

Retrouvez les modalités pédagogiques et techniques, les moyens d'encadrement et d'accompagnement ICI

Une formation composée d'une session présentielle de 0,5 jour (3,5h) et d'un module e-learning de 20 min

■ Lors de la validation de votre inscription, vous recevrez un lien vers l'accès au(x) module(s) e-learning associé(s)

Cette formation est une sensibilisation.

#### Dates

Paris 16/12/2019

#### Critères d'admission

Cette formation entre dans le champ d'application des dispositions relatives à la formation professionnelle continue car considérée comme une action d'adaptation et de développement des compétences des salariés.

### Prérequis

Aucun prérequis n'est nécessaire

### Modalités pédagogiques

- Tous nos stages de formations sont limités, dans la mesure du possible, à une douzaine de participants.
- Les modules des cursus se déroulent en présentiel ou en classe virtuelle avec un équilibre théorie / pratique. Chaque fois que cela est pertinent des études de cas et des mises en pratique ou en situation sont proposées aux stagiaires.
- Un questionnaire préalable dit 'questionnaire pédagogique' est envoyé aux participants pour recueillir leurs besoins et attentes spécifiques. Il est transmis aux intervenant(e)s avant la formation, leur permettant de s'adapter aux publics.
- Chaque module se clôture par une évaluation à chaud de la satisfaction du stagiaire sur le déroulement, l'organisation et les activités pédagogiques de la formation. Les intervenant(e)s évaluent également la session.
- Une auto-évaluation des acquis pré et post formation, sur chaque module, est effectuée en ligne afin de permettre au stagiaire de mesurer sa progression individuelle tout au long du cursus.
- Le cursus est sanctionné par un certificat remis sous réserve de l'obtention du score minimal cumulé de l'épreuve écrite et de l'épreuve orale.
- Une évaluation à froid du cursus sera effectuée de façon systématique à 6 mois et

# COMMUNIQUER VIA LES DIFFÉRENTS CANAUX DIGITAUX (MODULE PRÉSENTIEL)

## La digitalisation de la communication

- Identifier les apports du digital pour la communication : fluidité, temps réel, interactivité, les comportements clients induits
- Panorama des réseaux sociaux, les publics et les usages: Facebook, Twitter, Instagram ...

## Les codes de la communication digitale

- Emails : quels sont les codes à respecter dans la rédaction d'Emails
- Éviter les spams, quelles formules éviter...
- Focus sur la gestion de la réputation numérique : enjeux, paramètres de confidentialité, charte éthique
- Initiation à la communication sur les réseaux sociaux

### Cadre légal d'Internet

- Quels sont les droits à respecter dans la communication sur internet
- Les bonnes pratiques, ce qu'il ne faut pas faire
- Comment identifier des pratiques frauduleuses dans la communication

### Modalités pédagogiques

Le formateur alterne présentations théoriques et étude de cas pratiques

12 mois pour s'assurer de l'ancrage des acquis et du transfert de compétences en situation professionnelle, soit par téléphone soit par questionnaire en ligne.

#### **Tarifs**

Tarif général	350,00 €H
0	,

# MODULE E-LEARNIG 1: BIEN COMMUNIQUER AVEC LES OUTILS DIGITAUX

## Disposer d'un premier niveau d'acculturation à l'univers du numérique – Communication

- Identifier les outils digitaux à chacune des 4 étapes du parcours client: Découverte, Conviction, Achat, Recommandation
- Découverte ou capter l'attention
- Référencement (SEO ou SEA), newsletters, réseaux sociaux
- Conviction ou étape comparative : sites internet, blogs, réseaux sociaux
- Achat: point de vente, site internet (ordinateur, mobile, tablette, objet connecté)
- Recommandation : réseaux sociaux, blogs

### MODULE E-LEARNING 2 : COMMUNIQUER SUR LES MÉDIAS SOCIAUX

### Disposer d'un premier niveau d'acculturation à l'univers du numérique – Réseaux Sociaux

- Panorama des réseaux sociaux, principaux chiffres et usages
- Ils sont toujours là : Facebook, Twitter, Snapchat, LinkedIn...
- Ils déclinent ou ont disparu : MySpace, Copains D'avant, ou encore Google+
- Quelle présence pour les marques, quels services

# Une formation sous forme de vidéos et de quizz

- Modalités techniques : Durée de 20 minutes pour le module. Consultation de vidéos et réponses à des questions en lien avec le contenu
- Accès au module de E-learning via la plateforme 360Learning. Module accessible pendant 1 mois à partir de la réception de l'invitation de connexion