

# ÉLABORER, NÉGOCIER ET EXÉCUTER VOTRE MAPA

Intégrez les bonnes pratiques

2 JOURS, 14 HEURES

MARCHÉS PUBLICS

CODE : MMP08

## Objectifs de la formation

- Maîtriser les étapes clés de la passation et de l'exécution des Marchés à procédure adaptée (MAPA)
- Déterminer les obligations des acheteurs
- Identifier le choix des mesures de concurrences en fonction des caractéristiques du marché
- Connaître les procédures de négociation adaptées aux MAPA à jour de l'ordonnance de juillet 2015 et de ses décrets d'application
- Ce programme sera adapté en fonction de l'actualité des textes

## Public concernés

- Construire, rédiger et piloter un MAPA
- Choisir la procédure de concurrence adaptée à votre marché

## Dates

## Critères d'admission

- Cette formation entre dans le champ d'application des dispositions relatives à la formation professionnelle continue car considérée comme une action d'adaptation et de développement des compétences des salariés.

## Prérequis

- Aucun prérequis n'est nécessaire

## JOUR 1

### Panorama du nouveau cadre législatif et réglementaire des marchés publics depuis 2015

- Cerner le cadre réglementaire européen et français en matière de marchés publics
- Identifier les points clés de l'Ordonnance du 23/07/15 et ses décrets d'application

### Savoir définir vos besoins dans un MAPA

- Comment rédiger votre CCTP : savoir exprimer et décrire votre besoin
- Comment utiliser les approches normatives et/ou fonctionnelles
- Les précautions à prendre en cas de citation de marques
- Anticiper les conséquences de l'ouverture du cahier des charges aux variantes
- Que faire des prestations supplémentaires éventuelles
- Faire le choix d'un marché à bons de commande ou d'un accord-cadre
- Identifier les caractéristiques fondamentales d'un

## Modalités pédagogiques

- Un questionnaire préalable sera envoyé aux participants pour recueillir leurs besoins et attentes spécifiques, et sera transmis au(x) formateur(s) avant la formation
- Tous nos stages de formations sont limités, dans la mesure du possible, à une douzaine de participants
- Les formations sont déroulées en présentiel ou en classe virtuelle et étayées, chaque fois que cela est pertinent, d'études de cas et de mise en pratique ou en situation
- Un formulaire d'évaluation du formateur et du déroulé du programme suivi sera proposé aux participants à la fin du stage

## Tarifs

|                                                              |              |
|--------------------------------------------------------------|--------------|
| ■ Communes > 40 000 habitants, autres établissements publics | 1 390,00 €HT |
| ■ Entreprises privées                                        | 1 495,00 €HT |
| ■ Communes < 40 000 habitants                                | 1 100,00 €HT |

## Quelles règles appliquer au MAPA en fonction de leur montant

- Distinguer entre MAPA et procédures formalisées
- Quid pour les MAPA d'un montant inférieur à 25 000 € HT
- Connaître les modalités d'appréciation des seuils
- Savoir recourir à une nomenclature de produits et services
- Comment allouer des prestations
- Traiter le cas spécifique des lots de faible montant attribués en MAPA

## Comment appréhender les MAPA en fonction de leur montant

- Panorama des nouveaux services dits « allégés » (annexe XIV de la directive 2014/24/UE)
- Quid de l'avis d'attribution

## Bien maîtriser les pièces constitutives de la consultation

- Nature des pièces composant un DCE en procédure adaptée
- Savoir rédiger le règlement de la consultation
- Définir les cahiers des charges : bordereau de prix, CCAP, CCTP, CCAG et comprendre la hiérarchisation des pièces contractuelles
- Répertorier les clauses essentielles dans un CCAP

## **Maîtriser les procédures de passation en MAPA**

- Cerner les modalités d'appréciation des seuils
- Quelles sont les modalités de publicité pour les MAPA
- Choisir le support de publicité adéquate pour les MAPA
- Tour d'horizon de la jurisprudence concernant la publicité des MAPA
- Connaître les étapes de déroulement d'un MAPA
- Déterminer la procédure de sélection des candidats et intégrer le nouveau outil à disposition : le document unique de marché européen ou DUME
- Identifier les différentes possibilités de candidatures : présenter des sous-traitants ou réponse en groupement
- Comment s'intègre la négociation dans ce type de procédures
- Suivre le bon déroulement d'une négociation
- Décider du prestataire en MAPA

---

## **Analyser les offres : méthodes et critères**

- Définir les critères de jugement des offres en MAPA et savoir les hiérarchiser
  - Déterminer les sous-critères de jugement
  - Prise en compte par le pouvoir adjudicateur des objectifs de développement durable
  - Définir des clauses sociales et environnementales et les inclure dans l'analyse des offres
  - Faire le choix d'une méthode d'analyse des offres
  - Comment traiter des offres anormalement basses
-

## Réussir la conclusion des MAPA

- Gérer le rejet des candidats éliminés en procédure adaptée
- Quelles peuvent être les initiatives prises par les candidats éliminés et comment les traiter
- Connaître les délais de recours offerts aux candidats non retenus

---

## Suivre l'exécution et bien gérer financièrement les MAPA

- Cerner le mécanisme des avances pour les MAPA de plus de 50 000 € HT
- Paiement des acomptes : règles et suivi
- Savoir utiliser les clauses de prix : prix unitaires, forfaitaires, mixtes
- Faire le distinguo entre prix fermes et révisables
- Connaître les règles d'application de la retenue de garantie
- Savoir gérer les avenants
- Les pénalités dans un MAPA : déclenchement, recouvrement, gestion avec le prestataire
- Recourir à la sous-traitance : connaître le dispositif et les nouvelles dispositions concernant le pouvoir adjudicateur

---

## Jeu et analyse critique

- Jeu test : quizz sur l'ensemble du programme
- Analyse critique d'un DCE en MAPA

