

LA RÉASSURANCE SOUS SOLVABILITÉ II

Cerner l'impact de Solvabilité II sur le traitement, la gestion et l'optimisation de la réassurance

1 JOUR, 7 HEURES

FINANCE / SOLVABILITÉ II

CODE : AF110

Objectifs de la formation

Identifier les nouvelles exigences de capitaux envers les organismes d'assurance et de réassurance

Faire de la réassurance un outil puissant de « capital management »

Mesurer la prise en compte de la réassurance dans le rapport assureurs / Solvabilité II

Faire le lien entre le programme de réassurance et l'appétence aux risques

Animée par

- ANSELME DE LAMAZE Louis
Consultant Senior Manager,
ACTUELIA
- FITOUCHI David
Actuaire certifié,
ACTUELIA
- BOUKOBZA Frank
Actuaire certifié,
ACTUELIA
- AUBIN Benjamin
Consultant Senior,
ACTUELIA

Public concernés

- Direction générale, Direction financière, Direction des risques, Direction technique, Direction de la conformité, Responsable du contrôle interne

Prérequis

- Avoir une bonne connaissance de la comptabilité d'assurance
-

Modalités pédagogiques

- Tous nos stages de formations sont limités, dans la mesure du possible, à une douzaine de participants.
 - Les formations se déroulent en présentiel ou en classe virtuelle avec un équilibre théorie / pratique. Chaque fois que cela est pertinent des études de cas et des mises en pratique ou en situation sont proposées aux stagiaires.
 - Un questionnaire préalable dit 'questionnaire pédagogique' est envoyé aux participants pour recueillir leurs besoins et attentes spécifiques. Il est transmis aux intervenant(e)s avant la formation, leur permettant de s'adapter aux publics.
 - Toute formation se clôture par une évaluation à chaud de la satisfaction du stagiaire sur le déroulement, l'organisation et les activités pédagogiques de la formation. Les intervenant(e)s évaluent également la session.
 - Une auto-évaluation des acquis pré et post formation est effectuée en ligne afin de permettre à chaque participant de mesurer sa progression à l'issue de la formation.
 - Une évaluation à froid systématique sera effectuée à 6 mois et 12 mois pour s'assurer de l'ancrage des acquis et du transfert de compétences en situation professionnelle, soit par téléphone soit par questionnaire en ligne.
-

Tarifs

- Tarif général : 995,00 €HT
-

Connaître les points clés de Solvabilité II

- Identifier les raisons de la mise en place de Solvabilité II
 - Appréhender les textes fondamentaux des trois piliers
-

Comprendre l'impact de la réassurance sur le Bilan Prudentiel

- Maîtriser le Best Estimate : Panorama des méthodologies usuelles de provisionnement, Frontière des contrats et notion de primes futures, Traitement des différents programmes de réassurances
 - Traitement des actifs et des autres postes du bilan : Cas des nantissements, et Best Estimate cédés, Fonds propres et les principes du tiering et de l'éligibilité des fonds propres, levier d'optimisation des fonds propres à travers la réassurance
-

Prendre en compte le besoin de capital pour le risque contrepartie et marché

- SCR Contrepartie et traitement de la réassurance
 - Appréhender les mesures de risque marché
 - Comprendre l'enjeu lié à la mise en transparence pour les actifs nantis et les fonds
-

Appréhender le besoin de capital en souscription

- Définir les mesures de risque Vie, Non-Vie et catastrophe
- La réassurance, atténuateur du risque technique

Maîtriser le levier d'optimisation du besoin en capital

Définir la Gouvernance sous Solvabilité II

- Appréhender le système de Gouvernance
 - Cerner les différentes fonctions clés
 - Comprendre l'interaction de la réassurance avec la fonction actuarielle
-

Intégration du programme de réassurance dans l'ORSA

- Quels sont les objectifs de l'ORSA
 - Stress test et impact de la réassurance
-

Maîtriser l'appétence aux budgets de risques

- Définir l'appétence aux risques
 - Évaluer sa stratégie de réassurance en fonction de son appétence aux risques
 - Connaître les différents outils de pilotage et d'optimisation du plan de réassurance
 - Déclinaison dans la politique de risque souscription et réassurance
-

CAS PRATIQUE Présentation détaillée d'un cas pratique (Swiss Ré)

- Contexte
 - Objectifs du client
 - Solutions de réassurance
 - Avantages pour le client
-

Dates

Paris	Classe virtuelle
02/02/2021	02/02/2021
31/05/2021	31/05/2021
07/10/2021	
02/12/2021	

